

# PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

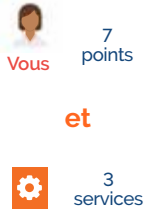
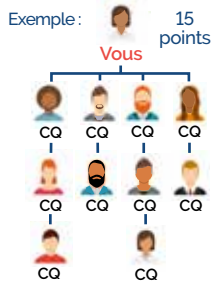
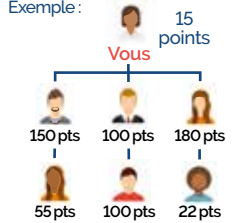
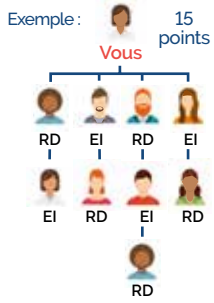
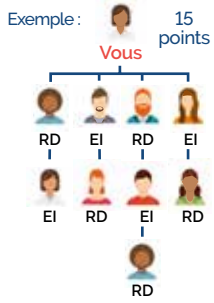
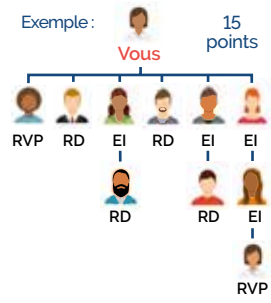
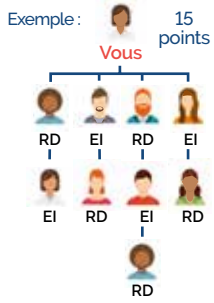


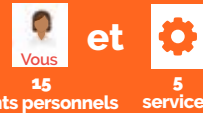
BELGIQUE  
En vigueur à partir du 1<sup>er</sup> juillet, 2019  
BE - FR - CP - 003

Tout l'intérêt de l'Opportunité ACN<sup>®</sup> est de vous permettre de développer une activité qui vous procure des revenus non seulement immédiats mais aussi à long terme. En tant que nouvel Entrepreneur Indépendant (EI), vous devez vous fixer l'objectif de connaître le Plan de commissionnement dans le détail. Mieux vous le comprendrez, mieux vous saurez en tirer le maximum.

## DEVENIR EI CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Pour devenir EI Customer Qualified (CQ), vous devez acquérir et conserver au moins 7 points clients et 3 services.

## COMMENT AVANCER DANS LES POSITIONS ACQUISES

CQ	ETL	RD	RVP	SVP												
<p><b>EI CUSTOMER QUALIFIED</b></p> <p>Pour devenir EI Customer Qualified vous devez avoir au moins <b>7 points personnels</b> et au minimum <b>3 services</b></p> <p>Exemple :</p> 	<p><b>EXECUTIVE TEAM LEADER</b></p> <p><b>15 points personnels, 5 services et 10 CQ</b> dans au moins 3 branches séparées</p> <p>Exemple :</p>  <p><b>60 points personnels</b></p>	<p><b>REGIONAL DIRECTOR</b></p> <p><b>600 points de groupe</b> (200 max. par branche)</p> <p>Exemple :</p> 	<table border="1"> <thead> <tr> <th data-bbox="1057 558 1310 614">REGIONAL VICE PRESIDENT</th> <th data-bbox="1310 558 1563 614">RVP GOLD</th> <th data-bbox="1563 558 1809 614">RVP PLATINUM</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3" data-bbox="1232 646 1635 726"> <p><b>4 branches de RD</b> à n'importe quel niveau avec <b>3000 points de groupe</b> (Max : 1000 par branche)</p> </td> </tr> <tr> <td data-bbox="1057 734 1310 1053"> <p>Exemple :</p>  </td> <td data-bbox="1310 734 1563 1053"></td> <td data-bbox="1563 734 1809 1053"></td> </tr> <tr> <td data-bbox="1057 1069 1310 1149"> <p><b>3000 points de groupe</b> (Max : 1000 par branche)</p> </td> <td data-bbox="1310 1069 1563 1149"> <p><b>175 000 €</b> par mois de facturation de la downline (max par branche = 60 000 €)</p> </td> <td data-bbox="1563 1069 1809 1149"> <p><b>250 000 €</b> par mois de facturation de la downline (max par branche = 100 000 €)</p> </td> </tr> </tbody> </table>	REGIONAL VICE PRESIDENT	RVP GOLD	RVP PLATINUM	<p><b>4 branches de RD</b> à n'importe quel niveau avec <b>3000 points de groupe</b> (Max : 1000 par branche)</p>			<p>Exemple :</p> 			<p><b>3000 points de groupe</b> (Max : 1000 par branche)</p>	<p><b>175 000 €</b> par mois de facturation de la downline (max par branche = 60 000 €)</p>	<p><b>250 000 €</b> par mois de facturation de la downline (max par branche = 100 000 €)</p>	<p><b>SENIOR VICE PRESIDENT</b></p> <p><b>2 branches RVP et 4 branches RD</b> avec 400 000 € (175 000 € max. par branche)</p> <p>Exemple :</p>  <p><b>400 000 €</b> par mois de facturation de la downline (max par branche = 175 000 €)</p>
REGIONAL VICE PRESIDENT	RVP GOLD	RVP PLATINUM														
<p><b>4 branches de RD</b> à n'importe quel niveau avec <b>3000 points de groupe</b> (Max : 1000 par branche)</p>																
<p>Exemple :</p> 																
<p><b>3000 points de groupe</b> (Max : 1000 par branche)</p>	<p><b>175 000 €</b> par mois de facturation de la downline (max par branche = 60 000 €)</p>	<p><b>250 000 €</b> par mois de facturation de la downline (max par branche = 100 000 €)</p>														
		<p><b>LE RD DOIT CONSERVER</b></p>  <p><b>15 points personnels et 5 services</b></p> <p>POUR BÉNÉFICIER D'UNE RÉMUNÉRATION SUR LES POSITIONS ACQUISES</p>	<p><b>LE RVP DOIT CONSERVER</b></p>  <p><b>15 points personnels et 5 services</b></p> <p>POUR BÉNÉFICIER D'UNE RÉMUNÉRATION SUR LES POSITIONS ACQUISES</p>	<p><b>LE SVP DOIT CONSERVER</b></p>  <p><b>15 points personnels et 5 services</b></p> <p>POUR BÉNÉFICIER D'UNE RÉMUNÉRATION SUR LES POSITIONS ACQUISES</p>												

Seuls les services qui portent les points compteront pour la qualification.

La réussite n'est en aucun cas assurée aux Entrepreneurs Indépendants mais est le résultat direct de leurs efforts individuels.

Les Entrepreneurs Indépendants ACN<sup>®</sup> n'ont pas la garantie de pouvoir réaliser un quelconque profit et la réussite ne leur est en aucun cas assurée.

# PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

BELGIQUE  
En vigueur à partir du 1<sup>er</sup> juillet, 2019  
BE - FR - CP - 003

## DEUX TYPES DE PAC

### PAC EN LIGNE OUVERTE

Les PAC en ligne ouverte désignent les primes qui vous sont versées en récompense du soutien apporté par les EI de votre organisation (qui n'ont pas atteint la position que vous avez acquise) à leurs nouveaux EI parrainés pour que ceux-ci puissent se qualifier au cours de leurs 30 premiers jours d'activité.

### PAC GENERATIONNELLES

Les PAC générationnelles désignent les primes qui vous sont versées lorsque des EI dans votre organisation — qui relèvent d'un EI ayant acquis les mêmes positions (ou supérieure) que vous avez atteintes — acquièrent des clients et se qualifient dans les 30 premiers jours de leur date d'entrée en activité.

### Primes d'Acquisition Clients - Toutes positions acquises

	<b>ETL</b>	<b>RD</b>	<b>RVP</b>	<b>SVP</b>
	<b>Executive Team Leader</b>	<b>Regional Director</b>	<b>Regional Vice President</b>	<b>Senior Vice President</b>
<b>Parrainés directement</b>	<b>60 €</b>	<b>220 €</b>	<b>260 €</b>	<b>280 €</b>
<b>Ligne ouverte</b>	<b>60 €</b>	<b>160 €</b>	<b>40 €</b>	<b>20 €</b>
<b>1<sup>re</sup> génération</b>	<b>-</b>	<b>40 €</b>	<b>15 €</b>	<b>15 €</b>

Vous pouvez percevoir une PAC si vous parrainez un nouvel EI et que celui-ci acquiert 7 points clients personnels et 3 services au cours de ses 30 premiers jours d'activité.  
Les PAC sont versées en fonction de la position que vous détenez une fois qu'ACN® accepte le contrat du nouvel EI.

Les team coordinators de l'Amérique latine compteront comme les Régional Directors du plan de commissionnement européen.

*Aucune rémunération n'est versée par ACN® sans acquisition préalable de clients. La réussite n'est en aucun cas assurée aux Entrepreneurs Indépendants ACN® mais est le résultat de leurs efforts individuels. Les Entrepreneurs Indépendants ACN® n'ont pas la garantie de pouvoir réaliser un quelconque profit et la réussite ne leur est en aucun cas assurée. Un maximum de 2 comptes par client et service pour le même foyer (quel que soit le foyer) sera pris en compte pour les qualifications aux positions. Les services supplémentaires pour un même foyer ne seront pas pris en compte pour les qualifications, mais seulement pour les commissions.*

# PRÉSENTATION DU PLAN DE COMMISSIONNEMENT

BELGIQUE  
En vigueur à partir du 1<sup>er</sup> juillet, 2019  
BE - FR - CP - 003

## GAGNER DES COMMISSIONS RÉSIDUELLES MENSUELLES (COMMISSIONS À DIFFÉRENTS NIVEAUX)

Tout les Entrepreneurs Indépendants peuvent toucher des commissions sur les services achetés par les clients dans leur downline. Une Valeur Commissionnable (VC) est attribuée à chaque service. Avec le temps, l'essentiel de votre rémunération proviendra du revenu résiduel obtenu grâce à la facturation mensuelle de vos clients. L'acquisition de clients alimente votre entreprise en créant des revenus à long terme et en enseignant aux autres à faire de même, vous construirez un revenu résiduel pour vous-même. Pour en savoir plus, veuillez consulter le tableau ci-dessous.

Niveaux	Qualifications	Services
Clients personnels	Toutes positions	1-10%
	À compter d'avril 2019	
1	10 points personnels	¼%
2	10 points personnels	¼%
3	25 points personnels	¼%
4	25 points personnels	½%
5	50 points personnels	3%
6	50 points personnels	5%
7	60 points personnels	8%
RVP Open	RVP ou supérieur*	1½%
	RVP Gold*	2½%
	RVP Platinum*	3%
RVP 1 <sup>er</sup> génération	RVP 1 <sup>er</sup> génération**	1%
RVP 2 <sup>e</sup> génération	RVP 2 <sup>e</sup> génération***	½%
SVP Open	SVP en ligne ouverte****	2%
SVP 1 <sup>er</sup> génération	SVP 1 <sup>er</sup> génération*****	1%

## Commissions personnelles

En acquérant des clients personnels, vous êtes éligible à obtenir entre 1% et 10% de leurs factures mensuelles. Ce pourcentage est basé sur votre nombre total de points clients personnels.

April		
1-29	points personnels	= 1%
30-39	points personnels	= 3%
40-59	points personnels	= 5%
60+	points personnels	= 10%

\*Les commissions en ligne ouverte des RVP Platinum, RVP Gold et RVP sont versées d'après les factures clients de votre 8<sup>e</sup> échelon jusqu'au 7<sup>e</sup> échelon du premier RVP (ou SVP) dans votre Downline.

\*\*Les commissions des RVP de 1<sup>er</sup> génération sont versées d'après les factures clients du 8<sup>e</sup> échelon du premier RVP (ou SVP) de la Downline jusqu'au 7<sup>e</sup> échelon du deuxième RVP (ou SVP) de la Downline.

\*\*\*Les commissions des RVP de 2<sup>e</sup> génération sont versées d'après les factures clients du 8<sup>e</sup> échelon du deuxième RVP (ou SVP) de la Downline jusqu'au 7<sup>e</sup> échelon du troisième RVP (ou SVP) de la Downline.

\*\*\*\*Les commissions en ligne ouverte SVP sont versées d'après les factures clients, RVP Gold et RVP de votre 8<sup>e</sup> échelon jusqu'au 7<sup>e</sup> échelon du premier SVP dans votre Downline.

\*\*\*\*\*Les commissions des SVP de 1<sup>er</sup> génération sont versées d'après les factures clients du 8<sup>e</sup> échelon du premier SVP de la Downline jusqu'au 7<sup>e</sup> échelon du deuxième SVP de la Downline.

Remarque importante: les pourcentages de commission sont basés sur les clients acquis le 1er janvier 2019 ou après.