

COMPENDIO DEL PIANO PROVISIONALE



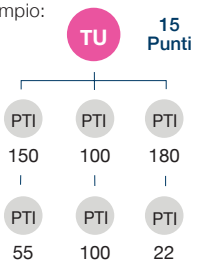

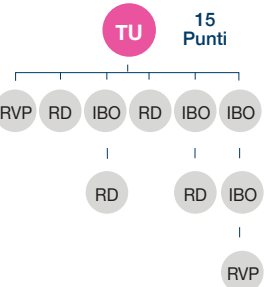


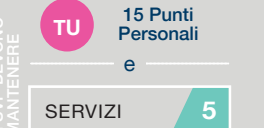
SVIZZERA
In vigore dal 1 febbraio 2021
CH - IT - CP - 011

L'Opportunità ACN® è stata creata al fine di aiutarti ad avviare un'attività, dalla quale tu possa percepire un reddito immediato e a lungo termine. In quanto nuovo Imprenditore Indipendente, dovresti prefiggerti l'obiettivo di imparare a conoscere il Piano provvisionale dettagliatamente: quanto più approfonditamente lo comprendi, tanto meglio saprai farlo funzionare a tuo vantaggio.

DIVENTARE UN IMPRENDITORE CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Per diventare un Imprenditore Customer Qualified (CQ) dovrai acquisire e mantenere un minimo di 7 punti cliente personali e 3 servizi.

COME QUALIFICARSI PER LE POSIZIONI PER AVANZAMENTO

CQ	ETL	RD	RVP	SVP				
CUSTOMER QUALIFIED IBO Per diventare un Imprenditore Customer Qualified devi avere un minimo di 7 punti cliente con un minimo di 3 servizi. Esempio:  <table border="1"> <tr> <td>PUNTI</td> <td>7</td> </tr> <tr> <td>SERVIZI</td> <td>3</td> </tr> </table>	PUNTI	7	SERVIZI	3	EXECUTIVE TEAM LEADER Per qualificarsi ETL un Imprenditore deve avere un minimo di 30 punti personali /team , con almeno 7 punti personali e 3 servizi. Esempio: 	REGIONAL DIRECTOR 600 punti team (max: 200 per colonna) Esempio: 	REGIONAL VICE PRESIDENT 3,000 totale punti cliente (max: 750 per colonna) Esempio: 	SENIOR VICE PRESIDENT 2 colonne RVP e 4 colonne RD con CHF 425'000 (max CHF 200'000 per colonna) Esempio: 
PUNTI	7							
SERVIZI	3							
		GLI RD DEVONO MANTENERE  PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO	GLI RVP DEVONO MANTENERE  PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO	GLI SVP DEVONO MANTENERE  PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO				

Solo i servizi che conferiscono punti conterranno ai fini delle qualifiche.

Il successo nell'attività di Imprenditore Indipendente ACN® non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN® non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di imprenditore; non tutti gli imprenditori realizzano profitti.

DUE TIPI DI CAB

CAB DI LINEA APERTA

I CAB di linea aperti sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (che non hanno ancora raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) aiutano i nuovi Imprenditori da loro sponsorizzati a qualificarsi entro i loro primi 30 giorni di attività.

CAB GENERAZIONALI

I CAB generazionali sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (nella struttura di un Imprenditore che ha raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) acquisiscono clienti e si qualificano entro i loro primi 30 giorni di attività.

Bonus Acquisizione Clienti - Tutte le posizioni per avanzamento

	ETL	RD	RVP
	Executive Team Leader	Regional Director	Regional Vice President
Sponsorizzati Personalmente	CHF 45	CHF 180	CHF 255
Linea aperta	CHF 45	CHF 135	CHF 75
1 ^a Generazione	-	CHF 75	CHF 45

Puoi percepire un CAB se sponsorizzi un nuovo Imprenditore che acquisisce 7 punti cliente personali e 3 servizi entro i suoi primi 30 giorni di attività.
I CAB vengono versati in base alla posizione che detieni quando ACN® accetta il Contratto del nuovo Imprenditore.

I Team Coordinator dell'America Latina saranno considerati Regional Director secondo il Piano provvisionale per l'Europa.

ACN® eroga i pagamenti esclusivamente se sono stati acquisiti clienti. Il successo nell'attività di Imprenditore ACN® non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN® non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di Imprenditore ACN®; non tutti gli Imprenditori ACN® realizzano profitti. Un massimo di 2 account per cliente e servizio nella medesima abitazione (di qualunque tipo) possono contare ai fini della qualifica. I servizi supplementari nella medesima abitazione non conteranno ai fini della qualifica, ma varranno solo per il calcolo delle provvigioni.

COMPENDIO DEL PIANO PROVISIONALE

SVIZZERA
In vigore dal 1 febbraio 2021
CH - IT - CP - 011



- ▶ Puoi percepire i Bonus Cliente ogni mese se acquisisci clienti personalmente.
- ▶ **I nuovi Imprenditori** possono percepire questi bonus in base al numero di punti cliente e numero di servizi realizzati entro i primi 30 giorni di attività.
- ▶ **Gli Imprenditori esistenti** (quindi al di fuori del periodo dei primi 30 giorni) possono percepire questi bonus in base al numero di punti cliente acquisiti durante il mese di calendario.
- ▶ *Punti cliente realizzati in qualunque paese in ACN operi contano ai fini del bonus.*
- ▶ *Consulta l'Elenco Servizi specifico di un paese per le regole di qualifica applicabili.*

REDDITO RESIDUALE MENSILE (PROVVIGIONI ESTESE)

Tutti gli Imprenditori Indipendenti possono percepire provvigioni sugli acquisti di Servizi da parte di clienti nelle loro downline. Un Valore provvisorio (CV) è assegnato a ogni Servizio. Col tempo, la parte più cospicua dei tuoi guadagni deriverà dal reddito residuale generato dal fatturato mensile dei tuoi clienti. L'acquisizione di clienti è la forza motrice della tua attività, poiché crea un reddito duraturo e a lungo termine e, insegnando ad altri a fare altrettanto, potrai sviluppare un reddito residuale per te stesso. Consulta la tabella sottostante per maggiori informazioni.

Livelli	Qualifiche	Servizi
Personal	Tutte le posizioni	3-15%
1	20 punti personali	3%
2	20 punti personali	3%
3	30 punti personali	3%
4	30 punti personali	3%
5	50 punti personali	3%
RVP Linea aperta	RVP o qualifica superiore*	1½%
	RVP Gold*	2½%
	RVP Platinum*	3%
RVP 1ª Generazione	RVP di 1ª generazione**	1%
RVP 2ª Generazione	RVP di 2ª generazione***	½%
SVP Linea aperta	SVP in Linea aperta****	2%
SVP 1ª Generazione	SVP di 1ª generazione*****	1%

Provvigioni personali

Con l'acquisizione di clienti personali sei qualificato a percepire tra 3% e 15% sulle loro fatture mensili. Questa percentuale si basa sul numero totale di punti cliente personali.

1-39	punti personali	=	3%
40-59	punti personali	=	5%
60-99	punti personali	=	10%
100-199	punti personali	=	12%
200+	punti personali	=	15%

Per poter percepire le provvigioni fino al 5° livello, gli RD dovranno mantenere 50 punti personali a partire dal 1° gennaio 2021.

*Le provvigioni di RVP, RVP Gold e RVP Platinum in linea aperta sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal tuo 5° livello fino al 5° livello del RVP (o SVP) nella tua downline.

**Le provvigioni per RVP di 1ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del tuo primo RVP (o SVP) nella downline fino al 5° livello del secondo RVP (o SVP) nella downline.

***Le provvigioni per RVP di 2ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del secondo RVP (o SVP) nella downline fino al 5° livello del terzo RVP (o SVP) nella downline.

****Le provvigioni di SVP in linea aperta sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal tuo 5° livello fino al 5° livello del primo SVP nella tua downline.

*****Le provvigioni per SVP di 1ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del tuo primo SVP nella downline fino al 5° livello del secondo SVP nella downline.

Importante: le percentuali delle provvigioni sono calcolate in base ai clienti acquisiti il 1° marzo 2015 o successivamente a questa data.

NUOVO



IBO

**IBO BONUS DI AVVIO VELOCE
ETL IN 30 GIORNI**

L'IMPRENDITORE DEVE ESSERE QUALIFICATO CQ.

L'Imprenditore deve avere una data di inizio
entro il mese di calendario
per poter percepire questo bonus.

PERCEPISCI **250€**

- ▶ Qualsiasi Imprenditore di qualsiasi paese della UE con una data di inizio entro il mese di calendario può percepire il bonus.
- ▶ Questo è un bonus UNA-TANTUM percepibile durante il periodo di qualifica di un neo-Imprenditore.
- ▶ Questo bonus è in aggiunta ai Bonus promozionali clienti.