

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT



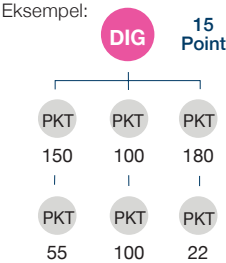

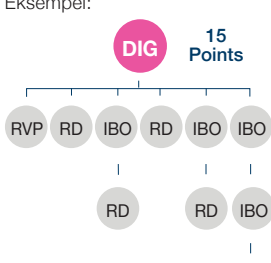
DANMARK
Gældende fra 1. februar, 2021
DK - CP - 012

ACN®-muligheden er udviklet for at hjælpe dig med at etablere en forretning, der skaber indtægter både her og nu og på den lange bane. Som ny IBO bør du sætte dig selv det mål at lære kompensationsplanen grundigt at kende. Jo bedre du forstår den, desto bedre forstår du, hvordan du kan bruge den til din fordel.

BLIV EN KUNDEKVALIFICERET IBO (CQ)

For at blive en Customer Qualified IBO (CQ), skal du erhverve og bevare mindst 7 personlige kundepoint og 3 tjenester.

SÅDAN GÅR DU VIDERE TIL OPTJENTE POSITIONER

CQ	ETL	RD	RVP	SVP																										
CUSTOMER QUALIFIED IBO For at blive en Customer Qualified IBO skal du have mindst 7 personlige point med mindst 3 tjenester Eksempel:  <table border="1"> <tr> <td>POINT</td> <td>7</td> </tr> <tr> <td>TJENESTER</td> <td>3</td> </tr> </table>	POINT	7	TJENESTER	3	EXECUTIVE TEAM LEADER For at blive en ETL skal du have mindst 30 personlige / gruppepunkter med mindst 7 personlige point med 3 tjenester Eksempel:  <table border="1"> <tr> <td>POINT</td> <td>5</td> </tr> <tr> <td>TJENESTER</td> <td>2</td> </tr> </table>	POINT	5	TJENESTER	2	REGIONAL DIRECTOR 600 gruppepoint (maks: 200 pr. ben) Eksempel:  <table border="1"> <tr> <td>RD SKAL BEVARE</td> <td>15 Personlige Point</td> </tr> <tr> <td>og</td> <td></td> </tr> <tr> <td>TJENESTER</td> <td>5</td> </tr> </table>	RD SKAL BEVARE	15 Personlige Point	og		TJENESTER	5	REGIONAL VICE PRESIDENT 3,000 kundepoint ialt (maks: 750 pr. ben) Eksempel:  <table border="1"> <tr> <td>RVP SKAL BEVARE</td> <td>15 Personlige Point</td> </tr> <tr> <td>og</td> <td></td> </tr> <tr> <td>TJENESTER</td> <td>5</td> </tr> </table>	RVP SKAL BEVARE	15 Personlige Point	og		TJENESTER	5	SENIOR VICE PRESIDENT 2 RVP ben og 4 RD ben med kr 3 000 000 (maks kr 1 250 000 pr. ben) Eksempel:  <table border="1"> <tr> <td>SVP SKAL BEVARE</td> <td>15 Personlige Point</td> </tr> <tr> <td>og</td> <td></td> </tr> <tr> <td>TJENESTER</td> <td>5</td> </tr> </table>	SVP SKAL BEVARE	15 Personlige Point	og		TJENESTER	5
POINT	7																													
TJENESTER	3																													
POINT	5																													
TJENESTER	2																													
RD SKAL BEVARE	15 Personlige Point																													
og																														
TJENESTER	5																													
RVP SKAL BEVARE	15 Personlige Point																													
og																														
TJENESTER	5																													
SVP SKAL BEVARE	15 Personlige Point																													
og																														
TJENESTER	5																													
BLIV EN CQ MED: <table border="1"> <tr> <td>POINT</td> <td>5</td> </tr> <tr> <td>TJENESTER</td> <td>2</td> </tr> </table>		POINT	5	TJENESTER	2	DENNE MÅNEDS PROMO!																								
POINT	5																													
TJENESTER	2																													
FOR AT MODTAGE KOMPENSATION FOR OPTJENTE POSITIONER		FOR AT MODTAGE KOMPENSATION FOR OPTJENTE POSITIONER																												

Kun tjenester som giver point, tæller med i kvalifikationen.

Ingen IBO er garanteret succes. Succes afhænger i ethvert tilfælde direkte af den enkelte persons arbejdsindsats. Der er ingen garanti for, at du som IBO kan skabe en indtægt, og det er ikke alle IBO'er, der opnår et overskud.

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

DANMARK
Gældende fra 1. februar, 2021
DK - CP - 012

TO TYPER CABer

OPEN LINE CABer

Open Line CABer er bonusser, der optjenes, når IBOer i Jeres organisation (som ikke har nået den optjente position) hjælper deres nyligt sponsorerede IBO'er til at blive kvalificeret inden for deres første 30 dage.

GENERATIONAL CABer

Generational CABer er bonusser du optjener når IBOer i din organisation, som er under en IBO der har nået den samme optjente positioner (eller højere) som du selv har nået, erhverver kunder til at blive kvalificeret inden for 30 dage fra deres startdato.

Kundeformidlingsbonusser – alle optjente positioner

	ETL	RD	RVP
	Executive Team Leader	Regional Director	Regional Vice President
Personligt Sponseret	kr 300	kr 1270	kr 1790
Open Line	kr 300	kr 970	kr 520
1. Generation	-	kr 520	kr 300

Du kan optjene en CAB, hvis du sponsorerer en ny IBO og de erhverver 7 personlige kundepoint og 3 tjenester i løbet af deres første 30 dage.
CABs betales baseret på den position du har, når ACN® har accepteret den nye IBO kontrakt.

Team Coordinators i Latinamerika vil blive betragtet som Regional Directors for den europæiske kompensationsplan.

Du optjener kun kompensation hos ACN®, hvis du hverver kunder. Ingen IBO er garanteret succes. Succes afhænger i ethvert tilfælde direkte af den enkelte persons arbejdsindsats. Der er ingen garanti for, at du som IBO kan skabe en indtægt, og det er ikke alle IBO's, der opnår et overskud. Maksimalt to konti pr. kunde og serviceydelse i samme husholdning (enhver husholdning) tæller med til opfyldelse af positionskvalifikationer. Yderligere serviceydelser i samme husholdning tæller ikke med til opfyldelse af kvalifikationskrav, kun i forhold til provision.

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

DANMARK
Gældende fra 1. februar, 2021
DK - CP - 012

PERSONLIG KUNDE BONUS



- ▶ Du kan optjene kundebonuser hver måned, når du personligt erhverver kunder.
- ▶ **Nye IBO'er** kan optjene disse bonuser baseret på antallet af kundepoint og tjenester, de får i deres første 30 dage
- ▶ **Eksisterende IBO'er** (som har passeret deres første 30 dage) kan tjene disse bonuser baseret på antallet af kundepoint, der er erhvervet i kalendermåneden
- ▶ *Kundepoint fra ethvert EU-land, hvor ACN opererer i, tæller med til denne bonus.*
- ▶ *Se den landespecifikke serviceliste for kundekvalificeringsregler.*

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

DANMARK
Gældende fra 1. februar, 2021
DK - CP - 012

MÅNEDLIG VEDVARENDE PROVISION (EKSTRA PROVISION)

Alle Independent Business Owners og opefter kan optjene provision på kundernes køb af tjenester erhvervet i deres downline. En servicebar værdi (CV) er tildelt hver tjeneste. Over tid vil størstedelen af Jeres kompensation komme fra den passive indkomst af kundens månedlige fakturering. Kundeerhvervelser er brændstof til forretningen, skaber langsigtet, vedvarende indkomst og ved at lære andre mennesker at gøre det samme, opbygger man passiv indkomst for en selv. Se venligst nedenstående tabel for yderligere information.

Niveauer	Kvalifikationer	Serviceydelse
Personlige	Alle positioner	3-15%
1	20 personlige point	3%
2	20 personlige point	3%
3	30 personlige point	3%
4	30 personlige point	3%
5	50 personlige point	3%
RVP Open Line	RVP eller derover*	1½%
	RVP Gold*	2½%
	RVP Platinum*	3%
RVP 1. Generation	1. Generation RVP**	1%
RVP 2. Generation	2. Generation RVP***	½%
SVP Open Line	Open Line SVP****	2%
SVP 1. Generation	1. Generation SVP*****	1%

Personlig Provision

Når du fomidler personlige kunder, kvalificerer du dig til en provision på mellem 3 og 15 % af deres månedlige regninger. Denne procentdel er baseret på dit samlede antal personlige kundepoint.

1-39	personlige point	=	3%
40-59	personlige point	=	5%
60-99	personlige point	=	10%
100-199	personlige point	=	12%
200+	personlige point	=	15%

RD 5-niveau provisionskvalifikation: RD'er skal nu opretholde 50 personlige point pr. 1. januar 2021 for at blive betalt gennem niveau 5.

*Open Line RVP Platinum, RVP Gold og RVP kommissioner betales for kundefaktureringer under dit 5. niveau ned til det 5. niveau, af den første RVP (eller SVP) i din downline.

**1. Generation RVP kommissioner betales for kundefaktureringer fra 6. niveau af den første downline RVP (eller SVP) gennem det 5. niveau af den anden downline RVP (eller SVP).

***2. Generation RVP kommissioner betales for kundefaktureringer fra 6. niveau af den anden downline RVP (eller SVP) gennem det 5. niveau af den tredje downline RVP (eller SVP).

****Open Line SVP kommissioner betales for kundefaktureringer under dit 5. niveau ned til det 5. niveau, af den første SVP i din downline.

*****1. Generation SVP kommissioner betales for kundefaktureringer fra 6. niveau af den første downline SVP gennem det 5. niveau af den anden downline SVP.

Vigtig bemærkning: Kommissionsprocenter er baseret på kunder erhvervet den 1. marts 2015 eller efter denne dato.

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

DANMARK
Gældende fra 1. februar, 2021
DK - CP - 012

NOTERING AF TJENESTER

ALLE PRISER ER ANGIVET I DANSKE KRONER (DKK)

PARTNERSKABSTJENESTER	CP*	PV**	Varighed
ACN® ENERGY PARTNERSHIP WITH BLUE ENERGY			
Fri Lejlighed	2	90	Op til 60 måneder
Fri Villa			
Flex			

CV beløbet er 100% provisionsberettiget.

Kun tjenester som giver point, tæller med i kvalifikationen.

Alle ekstra tjenester du eller din kunde bestiller — som ikke er nævnt i denne kompensationsplan — kompenseres der ikke for.

Ordre bestilt direkte med et partnerskab vil ikke blive kompenseret. For ordre at tælle mod kompensation, skal de behandles via den korrekte ACN platform.

*Kundepoint (CP): En værdi tildelt hver ACN®-tjeneste, med henblik på kvalificering under kompensationsplanen.

**Værdi der kan opkræves kommission fra (CV): En værdi der tildeles hver tjeneste. Kommissioner beregnes som en procentdel af CV.

KOMPENSATIONSPLAN – OVERSIGT

DANMARK
Gældende fra 1. februar, 2021
DK - CP - 012

NY

IBO

**IBO HURTIG START BONUS
ETL OM 30 DAGE**

SKAL VÆRE CQ KVALIFICERET.

En IBO skal have en startdato
inden for kalendermåneden
for at gøre dem berettigede til denne bonus.

TJEN **kr 1,850**

- ▶ Enhver IBO fra ethvert EU-land med en startdato inden for kalendermåneden kan opleve bonuser.
- ▶ Dette er en ENGANGS bonus, der kan erhverves inden for en nystartet IBO-kvalifikationsperiode.
- ▶ Denne bonus er ud over bonuskampagner for kunder.