

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

La Oportunidad de ACN® ha sido diseñada para ayudarle a establecer un negocio que genere ingresos inmediatos y a largo plazo. Como nuevo Empresario Independiente (EI), le recomendamos que se proponga entenderlo a la perfección. Cuanto mejor lo comprenda, más fácil le será encontrar la vía adecuada para sacarle provecho.

## ALCANZE LA POSICIÓN DE EI CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Para convertirse en El Customer Qualified (CQ) hay que tener como mínimo 7 puntos personales con al menos 3 servicios.

## CÓMO ALCANZAR POSICIONES DE MÉRITO

CQ	ETL	RD	RVP	SVP						
<b>EI CUSTOMER QUALIFIED</b>  Para convertirse en El Customer Qualified hay que tener como mínimo <b>7 puntos personales</b> con al menos <b>3 servicios</b>  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>	<b>EXECUTIVE TEAM LEADER</b>  Para convertirse en un ETL debe tener un mínimo de <b>30 puntos personales / grupales</b> con un mínimo de <b>7 puntos personales</b> con <b>3 servicios</b>  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>	<b>REGIONAL DIRECTOR</b>  <b>600 puntos de grupo</b> (máx: 200 por rama)  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>	<table border="1"> <tr> <th>REGIONAL VICE PRESIDENT</th> <th>RVP GOLD</th> <th>RVP PLATINUM</th> </tr> <tr> <td> <b>3.000 puntos de grupo</b> (máx: 750 por rama)                       Ejemplo:                     <div style="text-align: center;"> </div> </td> <td> <b>3.000 puntos de grupo</b> (máx: 750 por rama)                       Ejemplo:                     <div style="text-align: center;"> </div> </td> <td></td> </tr> </table>	REGIONAL VICE PRESIDENT	RVP GOLD	RVP PLATINUM	<b>3.000 puntos de grupo</b> (máx: 750 por rama)  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>	<b>3.000 puntos de grupo</b> (máx: 750 por rama)  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>		<b>SENIOR VICE PRESIDENT</b>  <b>2 ramas de RVP y 4 ramas de RD</b> con 400.000 € (máx 175.000 € por rama)  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>
REGIONAL VICE PRESIDENT	RVP GOLD	RVP PLATINUM								
<b>3.000 puntos de grupo</b> (máx: 750 por rama)  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>	<b>3.000 puntos de grupo</b> (máx: 750 por rama)  Ejemplo: <div style="text-align: center;"> </div>									
<b>7 PUNTOS</b> <b>3 SERVICIOS</b>	<b>30 Total Puntos de Clientes</b>	<b>15 Puntos Personales</b> y <b>5 SERVICIOS</b>	<b>3.000 puntos de cliente en total</b> (máx: 750 por rama)  <b>175.000 € de facturación de downline mensual</b> (máx. por rama = 60.000 €)  <b>250.000 € de facturación de downline mensual</b> (máx por rama = 100.000 €)	<b>400.000 € de facturación de downline mensual</b> (máx por rama = 175.000 €)						
		LOS RD DEBEN CONSERVAR	LOS RVP DEBEN CONSERVAR	LOS SVP DEBEN CONSERVAR						
		PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO	PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO	PARA RECIBIR LA RETRIBUCIÓN POR POSICIÓN DE MÉRITO						

Únicamente los servicios que tienen puntos contarán para las calificaciones.

El éxito de los Empresarios Independientes de ACN® no está garantizado, puesto que este depende básicamente de los esfuerzos individuales de cada uno de ellos.

No todos los EI de ACN® obtienen beneficios y los ingresos no están en ningún caso garantizados.

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## DOS TIPOS DE BAC

### BAC EN LÍNEA ABIERTA

Las BAC en línea abierta son bonificaciones obtenidas cuando empresarios independientes de su organización (que no están bajo un EI que ha alcanzado la misma posición de mérito, o superior, que usted) adquieren clientes para calificar en los primeros 30 días de actividad.

### BAC GENERACIONALES

Las BAC generacionales son bonificaciones obtenidas cuando empresarios independientes de su organización (que están bajo un EI que ha alcanzado la misma posición de mérito, o superior, que usted) adquieren clientes para calificar en los primeros 30 días de actividad.

### Bonificaciones por adquisición de clientes - Todas las posiciones de mérito

	ETL	RD	RVP
	Executive Team Leader	Regional Director	Regional Vice President
Patrocinados personalmente	40 €	170 €	240 €
Línea abierta	40 €	130 €	70 €
1ª generación	-	70 €	40 €

Puede ganar una BAC si patrocina a un nuevo EI y este adquiere 7 puntos personales y 3 servicios durante sus primeros 30 días de actividad.  
Las BAC se abonan en función de la posición que usted ostente una vez que ACN® acepte el nuevo contrato de EI.

Los TC (Team Coordinators) en America Latina serán considerados como RD (Regional Directors) para el Plan de Retribución Europeo.

Si no se adquieren clientes, ACN® no ofrece retribución alguna. El éxito de los Empresarios Independientes de ACN® no está garantizado, puesto que este depende básicamente de los esfuerzos individuales de cada uno de ellos. No todos los EI de ACN® obtienen beneficios y los ingresos no están en ningún caso garantizados. En cada hogar (del tipo que sea), un máximo de dos cuentas por cliente y servicio contará a efectos de la calificación a posiciones de mérito. Los restantes servicios en el mismo hogar contarán únicamente para comisiones.

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## BONIFICACIÓN DE CLIENTES PERSONALES



- ▶ Puedes ganar Bonos de clientes cada mes cuando adquieres clientes personales
- ▶ **Los El nuevos** pueden ganar estos bonos en función de la cantidad de puntos y servicios de clientes que adquieran en sus primeros 30 días
- ▶ **Los El existentes** (que hayan pasado sus primeros 30 días) pueden ganar estos bonos según la cantidad de puntos de clientes adquiridos en el mes calendario.
- ▶ *Los puntos de clientes de cualquier país de Europa en el que opera ACN cuentan para este bono.*
- ▶ *Consulta la Lista de servicios específica de cada país para conocer las reglas de calificación de clientes.*

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## COMISIONES MENSUALES EXTRAORDINARIAS

Todos los empresarios independientes pueden obtener comisiones por las compras de servicios realizadas por clientes adquiridos en su downline. Cada servicio tiene asignado un Valor Sujeto a Comisiones (VC). Con el tiempo, la mayor parte de la retribución tendrá su origen en los ingresos residuales por las facturaciones mensuales de sus clientes. La adquisición de clientes es el motor de su negocio, porque crea ingresos duraderos a largo plazo y, si enseña a otras personas a hacer lo mismo, generará ingresos residuales para usted. Consulte la tabla de abajo para más información.

Niveles	Calificaciones	Servicios
Particular	Todas las posiciones	3-15%
1	20 puntos personales	3%
2	20 puntos personales	3%
3	30 puntos personales	3%
4	30 puntos personales	3%
5	50 puntos personales	3%
RVP abierta	RVP o superior*	1½%
	RVP Gold*	2½%
	RVP Platinum*	3%
RVP 1ª generación	RVP 1ª generación**	1%
RVP 2ª generación	RVP 2ª generación***	½%
SVP abierta	SVP en línea abierta****	2%
SVP 1ª generación	SVP 1ª generación*****	1%

## Comisiones Personales

A medida que vaya adquiriendo clientes personales, usted califica para obtener entre 3 % y 15 % del total de las facturas mensuales de esos clientes. Este porcentaje se calcula según el número total de puntos personales

1-39	puntos personales	=	3%
40-59	puntos personales	=	5%
60-99	puntos personales	=	10%
100-199	puntos personales	=	12%
200+	puntos personales	=	15%

Calificación de comisión de nivel RD 5: los RD ahora deben mantener 50 puntos personales al 1 de enero de 2021 para ser pagados hasta el nivel 5.

\*Las comisiones de RVP Platinum en línea abierta, RVP Gold y RVP se abonan por facturaciones de clientes debajo de su 5º nivel hasta el 5º nivel del primer RVP (o SVP) en su downline.

\*\*Las comisiones de RVP de 1ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del primer RVP (o SVP) de la downline hasta el 5º nivel del segundo RVP (o SVP) de la downline.

\*\*\*Las comisiones de RVP de 2ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del segundo RVP (o SVP) de la downline hasta el 5º nivel del tercer RVP (o SVP) de la downline.

\*\*\*\*Las comisiones de SVP en línea abierta se abonan por facturaciones de clientes debajo de su 5º nivel hasta el 5º nivel del primer SVP en su downline.

\*\*\*\*\*Las comisiones de SVP de 1ª generación se abonan por facturaciones de clientes desde el 6º nivel del primer SVP de la downline hasta el 5º nivel del segundo SVP de la downline

Nota importante: los porcentajes de comisión se basan en los clientes adquiridos a partir del 1 de marzo de 2015.

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

SERVICIOS ACN®	Tipo de contrato	PC*	VC**	Duración
<b>JOi MOBILE</b>				
JOi S con portabilidad	Compromiso de 12 meses	1	El importe total de la suscripción (excluyendo impuestos) es 100% comisionable	Vitalicio
JOi M con portabilidad		2		
JOi L con portabilidad		3		
JOi XL con portabilidad		0		
JOi Tablet 2GB		1		
JOi Tablet 5GB	0			
JOi S con portabilidad	Sin compromiso de permanencia	1		
JOi M con portabilidad		1		
JOi L con portabilidad		0		
JOi XL con portabilidad		1		
JOi Tablet 2GB		1		
JOi Tablet 5GB				
<b>SERVICIOS ACN®</b>				
<b>JOi MULTIPLAY RESIDENCIAL</b>				
BANDA ANCHA	Internet FTTH 100MB/ADSL + FIJO - (2P)	2	25	Vitalicio
	Internet FTTH 600MB + FIJO - (2P)	3	30	
	Internet FTTH100MB/ADSL + FIJO + MÓVIL 5GB (3P)	2	25	
	Internet FTTH100MB/ADSL + FIJO + MÓVIL 20GB (3P)			
	Internet FTTH100MB/ADSL + FIJO + MÓVIL 25GB (3P)	3	30	
	Internet FTTH 600MB + FIJO + MÓVIL 5GB (3P)			
	Internet FTTH 600MB + FIJO + MÓVIL 20GB (3P)			
	Internet FTTH 600MB + FIJO + MÓVIL 25GB (3P)	4	38	
MÓVIL	Línea Móvil Adicional <5GB	0	0	
	Línea Móvil Adicional 5/8GB		5	
	Línea Móvil Adicional 20GB	1	8	
	Línea Móvil Adicional 25GB			

\*Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución.

\*\*Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC.

Las cuentas de clientes JOi deben tener fecha de inicio en enero para que los puntos cuenten para esta bonificación.

ASOCIACIONES DE SERVICIOS	PC*	VC**	Duración
<b>ACN® SEGURIDAD EN ASOCIACIÓN CON SECURITAS DIRECT</b>			
Seguridad doméstica	4	25	Hasta 60 meses
<b>ACN® EN ASOCIACIÓN CON MÁSMÓVIL NEGOCIOS</b>			
BANDA ANCHA	2	25	Hasta 36 meses
	FTTH 100 MB		
3	30		
MÓVIL	0	0	
		5	
	1	8	
5GB / 8GB			
20 GB			
25 GB			

El VC es 100% comisionable.

Los teléfonos móviles adquiridos de forma independiente no serán compensados.

Únicamente los servicios que tienen puntos contarán para las calificaciones.

No recibirá retribución alguna por cualquier servicio adicional que usted o su cliente solicite y que no esté mencionado en este Plan de retribución.

Pedidos realizados en venta directa desde las páginas web de nuestras asociaciones no serán compensadas. Sólo contarán los pedidos realizados desde la página de ACN®.

\*Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución.

\*\*Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC.

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

ASOCIACIONES DE SERVICIOS	PC*	VC**	Duración
<b>ACN® EN ASOCIACIÓN CON ALDRO ENERGÍA (RESIDENCIAL)</b>			
Gas + Servicio de gas		25	Hasta 48 meses
Electricidad Fixed Premium + Servicio de electricidad	2	20	
Electricidad Indexed Basic + Electricidad Service		15	
Electricidad Indexed Premium + Electricidad Service		25	
Gas + Electricidad Fixed Premium + Servicio de gas	3	35	
Gas + Electricidad Indexed Basic + Gas Service		30	
Gas + Electricidad Indexed Premium + Gas Service	4	40	
Gas + Electricidad Fixed Premium + Servicio de electricidad	3	35	
Gas + Electricidad Indexed Basic + Electricidad Service		45	
Gas + Electricidad Fixed Premium + Servicio de electricidad + Servicio de gas	4	40	
Gas + Electricidad Indexed Basic + Elec Service + Gas Service		50	
Gas + Electricidad Indexed Premium + Electricidad Service + Gas Service	5	50	

El VC es 100% comisionable.

Tarifa de acceso	Consumo KWH/año	PC*	VC**	Duración
<b>ACN® EN ASOCIACIÓN CON ALDRO ENERGÍA (BUSINESS)</b>				
ELECTRICIDAD PREMIUM				
2.0A / 2.0DHA	Cualquiera	2	25	36 meses
2.1A / 2.1DHA		3	40	
=> 3.0A	<20.000	4	80	60 meses
	20.000 - <100.000		120	
	=> 100.000			
GAS PREMIUM				
3.1	0 - <5.000	1	12	36 meses
3.2	5.000 - <50.000	3	40	
3.3	50.000 - <100.000	4	60	60 meses
3.4	=> 100.000		100	
	<b>Servicio</b>	<b>PC*</b>	<b>VC**</b>	<b>Duración</b>
Electricidad	Exprés 24	1	5	60 meses
	Exprés Plus		10	
Gas	Premium	2	25	
			15	
ELECTRICIDAD INDEX BASIC CON SERVICIO				
2.0A / 2.0DHA	Cualquiera	1	10	36 meses
2.1A / 2.1DHA		1	15	
=> 3.0A	<20.000	3	40	60 meses
	20.000 - <100.000		100	
	=> 100.000			

COMUNIDAD DE PROPIETARIOS. Se aplicará el mismo plan de compensación que en PYMES o Negocios.

El VC es 100% comisionable.

Las Comunidades de Propietarios sólo pueden contratar Servicio Luz Exprés 24

\*Puntos cliente (PC): el valor asignado a cada Servicio de ACN® a efectos de calificación de acuerdo al Plan de retribución

\*\*Valor Sujeto a Comisiones (o VC): valor asignado a cada Servicio. Las comisiones se calculan como un porcentaje del VC. asignado

Sólo los servicios enumerados anteriormente son compensados.

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## LISTADO DE SERVICIOS

LAS CANTIDADES SE MUESTRAN EN EUROS (€)

ASOCIACIONES DE SERVICIOS		PC*	VC**
<b>ACN® EN ASOCIACIÓN CON BIBE CORREDORES DE SEGUROS</b>			
CATEGORÍAS DE SEGUROS	CUOTA ANUAL EN EUROS*		
HOGAR	<70	0	0
	70-179	1	6
	180-269	2	15
	270-419	3	20
	≥420	4	30
VIDA	<120	0	0
	120-219	1	10
	220-349	3	15
ASISTENCIA FAMILIAR	≥350	4	25
	<70	0	0
	70-109	0	5
	110-189	1	8
SALUD	≥190	2	10
	<330	0	0
	330-479	1	10
DENTAL	≥480	2	15
	<84	0	0
	84-119	0	4
PYME & COMERCIO & COMUNIDADES	≥120	1	6
	<340	0	0
	340-549	3	20
	550-1,799	4	40
RESPONSABILIDAD CIVIL	≥1,800	4	100
	<250	0	0
	250-299	2	10
	300-499	2	15
	≥500	4	35

ASOCIACIONES DE SERVICIOS		PC*	VC**
<b>ACN® EN ASOCIACIÓN CON BIBE CORREDORES DE SEGUROS</b>			
CATEGORÍAS DE SEGUROS	CUOTA ANUAL EN EUROS*		
AUTO	<120	0	0
	120-209	1	5
	210-339	2	10
	340-549	2	15
	550-919	3	20
	≥920	4	35
VAN	<150	0	0
	150-279	1	5
	280-449	1	10
	450-699	2	15
MOTOR	700+	3	20
	<150	0	0
	150-279	1	5
	280-449	2	10
	450-699	2	15
	700+	3	20

\*Cuota excluyendo IVA e impuestos de seguros.

La cuentas de cliente BIBE debe tener fecha de inicio en enero para que los puntos cuenten para esta bonificación.

# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## PROMOCIONES MENSUALES



### BONIFICACIÓN PROMOCIONAL JOI MULTIPLAY

#### Pedidos 3P:

Gane **50€** por cada **nuevo cliente**.  
Gane **250€** por cada **3 nuevos clientes**.

- Los pedidos **3P Fibra + Fijo + Móvil** cuentan para este bono
- Los pedidos deben de estar **instalados**
- El cliente debe adquirirse dentro **del mes calendario**
- Para esta bonificación sólo contarán los pedidos por los cuales se obtengan puntos
- Este bono se pagará al **final del mes siguiente**



# INFORMACIÓN GENERAL DEL PLAN DE RETRIBUCIÓN

ESPAÑA  
En vigor el 1 de febrero, 2021  
ES - CP - 026

## NUEVO



EI

### BONIFICACIÓN POR RAPIDEZ PARA EI ETL EN LOS PRIMEROS 30 DÍAS

DEBE ESTAR CALIFICADO PARA QC.

Los empresarios de cualquier país de la UE deben tener  
fecha de inicio dentro **del mes calendario**  
para poder alcanzar este bono.

GANARÁ **250€**

- ▶ Cualquier EI de cualquier país de la UE con una fecha de inicio dentro del mes calendario puede intentar alcanzar los bonos.
- ▶ Se trata de una bonificación que se gana UNA VEZ y que se puede adquirir dentro del plazo de calificación de un EI que acabe de empezar.
- ▶ Esta bonificación se suma a las promociones de bonificación para los clientes.