

# COMPENDIO DEL PIANO PROVISIONALE



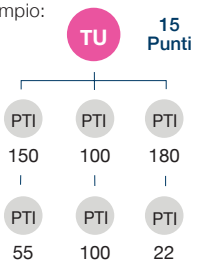

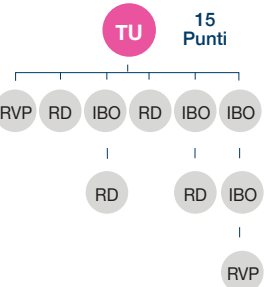


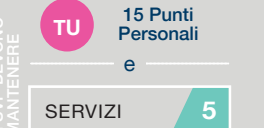
ITALIA  
In vigore dal 1 febbraio 2021  
IT - CP - 013

L'Opportunità ACN® è stata creata al fine di aiutarti ad avviare un'attività, dalla quale tu possa percepire un reddito immediato e a lungo termine. In quanto nuovo Imprenditore Indipendente, dovresti prefiggerti l'obiettivo di imparare a conoscere il Piano provvisionale dettagliatamente: quanto più approfonditamente lo comprendi, tanto meglio saprai farlo funzionare a tuo vantaggio.

## DIVENTARE UN IMPRENDITORE CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Per diventare un Imprenditore Customer Qualified (CQ) dovrai acquisire e mantenere un minimo di 7 punti cliente personali e 3 servizi.

## COME QUALIFICARSI PER LE POSIZIONI PER AVANZAMENTO

CQ	ETL	RD	RVP	SVP				
<b>CUSTOMER QUALIFIED IBO</b> Per diventare un Imprenditore Customer Qualified devi avere un minimo di <b>7</b> punti cliente con un minimo di <b>3</b> servizi Esempio:  <table border="1"> <tr> <td>PUNTI</td> <td><b>7</b></td> </tr> <tr> <td>SERVIZI</td> <td><b>3</b></td> </tr> </table>	PUNTI	<b>7</b>	SERVIZI	<b>3</b>	<b>EXECUTIVE TEAM LEADER</b> Per qualificarsi ETL un Imprenditore deve avere un minimo di <b>30 punti personali /team</b> , con almeno <b>7</b> punti personali e <b>3</b> servizi. Esempio: 	<b>REGIONAL DIRECTOR</b> 600 punti team (max: 200 per colonna) Esempio: 	<b>REGIONAL VICE PRESIDENT</b> 3,000 totale punti cliente (max: 750 per colonna) Esempio: 	<b>SENIOR VICE PRESIDENT</b> 2 colonne RVP e 4 colonne RD con 400,000 € (max 175,000 € per colonna) Esempio: 
PUNTI	<b>7</b>							
SERVIZI	<b>3</b>							
		GLI RD DEVONO MANTENERE  PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO	GLI RVP DEVONO MANTENERE  PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO	GLI SVP DEVONO MANTENERE  PER POTER RICEVERE I COMPENSI DELLE QUALIFICHE DI AVANZAMENTO				

Solo i servizi che conferiscono punti conterranno ai fini delle qualifiche.

Il successo nell'attività di Imprenditore Indipendente ACN® non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN® non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di imprenditore; non tutti gli imprenditori realizzano profitti.

## DUE TIPI DI CAB

### CAB DI LINEA APERTA

I CAB di linea aperti sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (che non hanno ancora raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) aiutano i nuovi Imprenditori da loro sponsorizzati a qualificarsi entro i loro primi 30 giorni di attività.

### CAB GENERAZIONALI

I CAB generazionali sono dei bonus che percepisci quando gli Imprenditori nella tua organizzazione (nella struttura di un Imprenditore che ha raggiunto la tua stessa qualifica per avanzamento) acquisiscono clienti e si qualificano entro i loro primi 30 giorni di attività.

### Bonus Acquisizione Clienti - Tutte le posizioni per avanzamento

	ETL	RD	RVP
	Executive Team Leader	Regional Director	Regional Vice President
Sponsorizzati Personalmente	40 €	170 €	240 €
Linea aperta	40 €	130 €	70 €
1 <sup>a</sup> Generazione	-	70 €	40 €

Puoi percepire un CAB se sponsorizzi un nuovo Imprenditore che acquisisce 7 punti cliente personali e 3 servizi entro i suoi primi 30 giorni di attività.  
I CAB vengono versati in base alla posizione che detieni quando ACN® accetta il Contratto del nuovo Imprenditore.

I Team Coordinator dell'America Latina saranno considerati Regional Director secondo il Piano provvisionale per l'Europa.

ACN® eroga i pagamenti esclusivamente se sono stati acquisiti clienti. Il successo nell'attività di Imprenditore ACN® non è garantito, ma determinato dalla mole di lavoro svolta dal singolo individuo. ACN® non garantisce a nessuno la percezione di guadagni in qualità di Imprenditore ACN®; non tutti gli Imprenditori ACN® realizzano profitti. Un massimo di 2 account per cliente e servizio nella medesima abitazione (di qualunque tipo) possono contare ai fini della qualifica. I servizi supplementari nella medesima abitazione non conteranno ai fini della qualifica, ma varranno solo per il calcolo delle provvigioni.

## BONUS CLIENTI PERSONALI



- ▶ Puoi percepire i Bonus Cliente ogni mese se acquisisci clienti personalmente.
- ▶ **I nuovi Imprenditori** possono percepire questi bonus in base al numero di punti cliente e numero di servizi realizzati entro i primi 30 giorni di attività.
- ▶ **Gli Imprenditori esistenti** (quindi al di fuori del periodo dei primi 30 giorni) possono percepire questi bonus in base al numero di punti cliente acquisiti durante il mese di calendario.
- ▶ *Punti cliente realizzati in qualunque paese in Europa in cui ACN operi contano ai fini del bonus.*
- ▶ *Consulta l'Elenco Servizi specifico di un paese per le regole di qualifica applicabili.*

## REDDITO RESIDUALE MENSILE (PROVVIGIONI ESTESE)

Tutti gli Imprenditori Indipendenti possono percepire provvigioni sugli acquisti di Servizi da parte di clienti nelle loro downline. Un Valore provvisionale (CV) è assegnato a ogni Servizio. Col tempo, la parte più cospicua dei tuoi guadagni deriverà dal reddito residuale generato dal fatturato mensile dei tuoi clienti. L'acquisizione di clienti è la forza motrice della tua attività, poiché crea un reddito duraturo e a lungo termine e, insegnando ad altri a fare altrettanto, potrai sviluppare un reddito residuale per te stesso. Consulta la tabella sottostante per maggiori informazioni.

Livelli	Qualifiche	Servizi
Personal	Tutte le posizioni	3-15%
1	20 punti personali	3%
2	20 punti personali	3%
3	30 punti personali	3%
4	30 punti personali	3%
5	50 punti personali	3%
RVP Linea aperta	RVP o qualifica superiore*	1½%
	RVP Gold*	2½%
	RVP Platinum*	3%
RVP 1ª Generazione	RVP di 1ª generazione**	1%
RVP 2ª Generazione	RVP di 2ª generazione***	½%
SVP Linea aperta	SVP in Linea aperta****	2%
SVP 1ª Generazione	SVP di 1ª generazione*****	1%

## Provvigioni personali

Con l'acquisizione di clienti personali sei qualificato a percepire tra 3% e 15% sulle loro fatture mensili. Questa percentuale si basa sul numero totale di punti cliente personali.

1-39	punti personali	=	3%
40-59	punti personali	=	5%
60-99	punti personali	=	10%
100-199	punti personali	=	12%
200+	punti personali	=	15%

Per poter percepire le provvigioni fino al 5° livello, gli RD dovranno mantenere 50 punti personali a partire dal 1° gennaio 2021.

\*Le provvigioni di RVP, RVP Gold e RVP Platinum in linea aperta sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal tuo 5° livello fino al 5° livello del RVP (o SVP) nella tua downline.

\*\*Le provvigioni per RVP di 1ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del tuo primo RVP (o SVP) nella downline fino al 5° livello del secondo RVP (o SVP) nella downline.

\*\*\*Le provvigioni per RVP di 2ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del secondo RVP (o SVP) nella downline fino al 5° livello del terzo RVP (o SVP) nella downline.

\*\*\*\*Le provvigioni di SVP in linea aperta sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal tuo 5° livello fino al 5° livello del primo SVP nella tua downline.

\*\*\*\*\*Le provvigioni per SVP di 1ª generazione sono versate in base al volume di fatturazione dei clienti dal 6° livello del tuo primo SVP nella downline fino al 5° livello del secondo SVP nella downline.

**Importante:** le percentuali delle provvigioni sono calcolate in base ai clienti acquisiti il 1° marzo 2015 o successivamente a questa data.

## ELENCO SERVIZI

TUTTI I PREZZI INDICATI SONO IN EURO (€)

ASSOCIAZIONE DI SERVIZI	Durata	CV**	PC*
<b>BANDA LARGA ACN® IN COLLABORAZIONE CON FASTWEB</b>			
Residenziale Banda Larga e Telefonia	Fino a 36 mesi	35	2
Residenziale Banda Larga, Telefonia e Telefonia Mobile			
Aziendale Banda larga su rete Fastweb		35	2
Aziendale Banda Larga su rete Fastweb e Telefonia Mobile			
Aziendale Banda Larga e Telefonia		45	3
Aziendale Banda Larga, Telefonia e Telefonia Mobile			

Il CV conta fino a 36 mesi o fino a cancellazione da parte del cliente.  
Per poter contare ai fini dei bonus, i clienti devono essere installati.

ASSOCIAZIONE DI SERVIZI	Durata	CV**	PC*
<b>SICUREZZA DI SERVIZI ACN® IN COLLABORAZIONE CON VERISURE</b>			
Sicurezza per clienti residenziali e aziendali	Fino a 36 mesi	30	4

Il CV vale per la durata del contratto o fino a quando il cliente non annulla.

Il CV vale fino a 36 mesi o fino alla cancellazione da parte del cliente.

ASSOCIAZIONE DI SERVIZI	Durata	CV**	PC*	PUNTI PROMOZIONE MENSILI
<b>ENERGIA ACN® IN COLLABORAZIONE CON ENGIE</b>				
Energia Residenziale (Gas)	Fino a 36 mesi	15	1	2
Energia Residenziale (Elettricità)				
Energia Aziendale (Elettricità) - fino a 5 kW		15	1	2
Energia Aziendale (Elettricità) - da 5.1 kW fino a 10 kW				
Energia Aziendale (Elettricità) - 10.1 kW fino a 15 kW		20	2	4
Energia Aziendale (Gas) - fino a 500 smc				
Energia Aziendale (Gas) - da 501 smc fino a 5.000 smc		25	1	2
Energia Aziendale (Gas) - da 5.001 smc fino a 30.000 smc				
		30	2	4

Ogni servizio aggiuntivo ordinato dal tuo cliente, se non menzionato nel Piano provvisionale, non sarà soggetto a provvigioni.

Gli ordini realizzati direttamente con l'agenzia rivenditrice non saranno remunerati. Per poter essere validi ai fini del versamento dei compensi, gli ordini devono essere lavorati attraverso la piattaforma ACN® corretta.

\* Punti cliente (CP): un valore assegnato a ogni Servizio ACN® a scopo di qualifica nell'ambito del Piano provvisionale.

\*\* Valore provvisionale (CV): un valore assegnato a ogni Servizio. Le provvigioni sono calcolate come una percentuale del CV.

Solo i servizi che conferiscono punti conteranno ai fini delle qualifiche.

Per poter contare ai fini dei bonus, i clienti devono essere installati.

Tutti i bonus sono soggetti a controlli di qualità e convalida dei clienti.



## BONUS PROMOZIONALE VENDITA VERISURE

Percepisci un bonus di **25€** per ogni **nuovo cliente**,  
che richiede **l'installazione** di un sistema d'allarme Verisure.

- Gli ordini devono essere effettuati **entro il mese di calendario**
- Gli ordini devono essere installati **entro il mese successivo**
- Gli ordini **revocati, disdetti o rifiutati** non conteranno ai fini di questa promozione
- Solo gli ordini che figurano con dicitura **installati** potranno contare ai fini di questo bonus
- I clienti validi ai fini di questa promozione possono contare anche ai fini di altri bonus, ove previsto
- Il bonus è percepibile sia dai neo-Imprenditori che dagli Imprenditori esistenti
- Non prevede Bonus upline

## NUOVO

**IBO**

**IBO BONUS DI AVVIO VELOCE  
ETL IN 30 GIORNI**

**L'IMPRENDITORE DEVE ESSERE QUALIFICATO CQ.**

L'Imprenditore deve avere una data di inizio  
**entro il mese di calendario**  
per poter percepire questo bonus.

PERCEPISCI **250€**

- ▶ Qualsiasi Imprenditore di qualsiasi paese della UE con una data di inizio entro il mese di calendario può percepire il bonus.
- ▶ Questo è un bonus UNA-TANTUM percepibile durante il periodo di qualifica di un neo-Imprenditore.
- ▶ Questo bonus è in aggiunta ai Bonus promozionali clienti.