

PLANO DE REMUNERAÇÃO

PORTUGAL
Em vigor a partir de 1 de julho de 2019
PT - CP - 004

A Oportunidade da ACN® foi concebida para o/a ajudar a desenvolver um negócio que tanto pode gerar rendimentos imediatos como rendimentos a longo prazo. Enquanto novo Empresário Independente, deve estabelecer o objetivo de compreender em pormenor o plano de remuneração. Quanto melhor o compreender, melhor saberá aproveitá-lo.

TORNE-SE CUSTOMER QUALIFIED (CQ)

Para se tornar Customer Qualified (CQ), deve adquirir e conservar pelo menos 7 pontos pessoais e 3 serviços.

COMO ALCANÇAR AS POSIÇÕES DE MÉRITO

CQ	ETL	RD	RVP	SVP
<p>CUSTOMER QUALIFIED</p> <p>Para se tornar Customer Qualified deve ter um mínimo de 7 pontos pessoais e pelo menos 3 serviços</p> <p>Exemplo:</p>	<p>EXECUTIVE TEAM LEADER</p> <p>15 pontos pessoais, 5 serviços e 10 CQ em pelo menos 3 ramos diferentes</p> <p>Exemplo:</p> <p>60 Pontos Pessoais</p>	<p>REGIONAL DIRECTOR</p> <p>600 pontos de grupo (máx. de 200 por ramo)</p> <p>Exemplo:</p> <p>O RD DEVE CONSERVAR</p> <p>15 Pontos Pessoais e 5 Serviços</p> <p>PARA PODER SER REMUNERADO DE ACORDO COM A POSIÇÃO DE MÉRITO</p>	<p>REGIONAL VICE PRESIDENT</p> <p>4 ramos RD, em qualquer nível, e 3000 pontos de grupo (máx.: 1000 por ramo)</p> <p>Exemplo:</p> <p>O RVP DEVE CONSERVAR</p> <p>15 Pontos Pessoais e 5 Serviços</p> <p>PARA PODER SER REMUNERADO DE ACORDO COM A POSIÇÃO DE MÉRITO</p>	<p>SENIOR VICE PRESIDENT</p> <p>2 ramos RVP, 4 ramos RD e 400 000 € (máx. de 175 000 € por ramo)</p> <p>Exemplo:</p> <p>O SVP DEVE CONSERVAR</p> <p>15 Pontos Pessoais e 5 Serviços</p> <p>PARA PODER SER REMUNERADO DE ACORDO COM A POSIÇÃO DE MÉRITO</p>
			<p>RVP GOLD</p> <p>3000 pontos de grupo (máx.: 1000 por ramo)</p> <p>Exemplo:</p> <p>O RVP DEVE CONSERVAR</p> <p>15 Pontos Pessoais e 5 Serviços</p> <p>PARA PODER SER REMUNERADO DE ACORDO COM A POSIÇÃO DE MÉRITO</p>	<p>RVP PLATINUM</p> <p>400 000 € (máx. de 175 000 € por ramo)</p> <p>Exemplo:</p> <p>O RVP DEVE CONSERVAR</p> <p>15 Pontos Pessoais e 5 Serviços</p> <p>PARA PODER SER REMUNERADO DE ACORDO COM A POSIÇÃO DE MÉRITO</p>

Para efeitos de qualificação, contam apenas os serviços que conferem pontos.

O sucesso como Empresário Independente da ACN® não é garantido, mas sim diretamente influenciado pelos esforços específicos do indivíduo. Nenhum Empresário Independente da ACN® tem garantia de rendimentos e nem todos os Empresários Independentes da ACN® têm lucro.

PLANO DE REMUNERAÇÃO

PORTUGAL
Em vigor a partir de 1 de julho de 2019
PT - CP - 004

DOIS TIPOS DE BACs

BACs DE LINHA ABERTA

Os BACs de linha aberta são bônus que você ganha quando empresários independentes da sua organização (que ainda não alcançaram a posição de mérito em que você se encontra) ajudam os seus novos empresários independentes a qualificarem-se nos primeiros 30 dias de atividade.

BACs GERACIONAIS

Os BACs geracionais são bônus que você ganha quando empresários independentes da sua organização – que se encontrem sob um empresário independente que tenha alcançado a mesma posição de mérito (ou superior) que você detenha – adquirem clientes e se qualificam nos primeiros 30 dias de atividade a contar da data de início.

Bônus de Aquisição de Clientes – Todas as posições de mérito

	ETL	RD	RVP	SVP
	Executive Team Leader	Regional Director	Regional Vice President	Senior Vice President
Patrocinado pessoalmente	30 €	110 €	130 €	140 €
Linha aberta	30 €	80 €	20 €	10 €
1ª geração	-	20 €	7,50 €	7,50 €

Pode ganhar um BAC, se patrocinar um novo empresário independente e este adquirir 7 pontos-clientes pessoais e 3 serviços nos primeiros 30 dias de atividade.

Os BACs são pagos com base na posição de mérito que você detém, quando a ACN® aceita o contrato do novo empresário independente.

Os Team Coordinators da América Latina serão considerados Regional Directors para efeitos do plano de remuneração europeu.

Na ACN®, os Empresários Independentes só são remunerados quando se adquirem clientes. O sucesso como Empresário Independente da ACN® não é garantido, mas sim diretamente influenciado pelos esforços específicos do indivíduo. Nenhum Empresário Independente da ACN® tem garantia de rendimentos e nem todos os Empresários Independentes da ACN® têm lucro. Apenas um máximo de duas contas por cliente e serviço por agregado familiar (qualquer agregado familiar) conta para efeitos de qualificação em relação a posições. Os restantes serviços do agregado familiar, caso existam, não contam para efeitos de qualificações, contam somente para efeitos de comissões.

COMISSÕES RESIDUAIS MENSAIS (COMISSÕES EXTRAORDINÁRIAS)

Todos os empresários independentes podem ganhar comissões sobre as aquisições de serviços efetuadas pelos clientes da sua linha descendente. A cada serviço está associado um Valor Comissionável (VC). Com o passar do tempo, a maioria da sua remuneração virá dos rendimentos residuais conferidos pela faturação mensal dos seus clientes. A aquisição de clientes é o combustível do seu negócio e contribui para a criação de um rendimento duradouro a longo prazo. Ao ensinar outras pessoas a fazerem o mesmo, estará a construir o seu próprio rendimento residual. Para mais informações, consulte a tabela, em baixo.

Níveis	Requisitos		Serviços
Pessoal	Todas as posições*		1-10%
	A partir de janeiro de 2019	A partir de abril de 2019	
1	20 pontos pessoais ou ETL	10 pontos pessoais	¼%
2	20 pontos pessoais ou ETL	10 pontos pessoais	¼%
3	20 pontos pessoais ou ETL	25 pontos pessoais	¼%
4	30 pontos pessoais ou ETL	25 pontos pessoais	½%
5	30 pontos pessoais ou ETL	50 pontos pessoais	3%
6	40 pontos pessoais ou RD	50 pontos pessoais	5%
7	40 pontos pessoais ou RD	60 pontos pessoais	8%
Linha aberta RVP	RVP ou superior*		1½%
	RVP Gold*		2½%
	RVP Platinum*		3%
1ª geração RVP	RVP de 1ª geração**		1%
2ª geração RVP	RVP de 2ª geração***		½%
Linha aberta SVP	SVP de linha aberta****		2%
1ª geração SVP	SVP de 1ª geração*****		1%

Comissões pessoais

Ao adquirir clientes pessoais, habilita-se a ganhar entre 1% e 10% das suas faturas mensais. A percentagem que ganha tem por base o seu número total de pontos-clientes pessoais.

abril		
1-29	pontos pessoais	= 1%
30-39	pontos pessoais	= 3%
40-59	pontos pessoais	= 5%
60+	pontos pessoais	= 10%

* As comissões de linha aberta RVP Platinum, RVP Gold e RVP são pagas com base na faturação dos clientes que se encontram abaixo do seu 7º nível e até ao 7º nível do primeiro RVP (ou SVP) da sua linha descendente.

** As comissões RVP de 1ª geração são pagas com base na faturação dos clientes que se encontram no 8º nível do primeiro RVP (ou SVP) da linha descendente e até ao 7º nível do segundo RVP (ou SVP) da linha descendente.

*** As comissões RVP de 2ª geração são pagas com base na faturação dos clientes que se encontram no 8º nível do segundo RVP (ou SVP) da linha descendente e até ao 7º nível do terceiro RVP (ou SVP) da linha descendente.

**** As comissões SVP de linha aberta são pagas com base na faturação dos clientes que se encontram abaixo do seu 7º nível e até ao 7º nível do primeiro SVP da sua linha descendente.

***** As comissões SVP de 1ª geração são pagas com base na faturação dos clientes que se encontram no 8º nível do primeiro SVP da linha descendente e até ao 7º nível do segundo SVP da linha descendente.

Nota importante: as percentagens das comissões têm por base os clientes adquiridos até ao dia 31 de janeiro de 2019.

PLANO DE REMUNERAÇÃO

PORTUGAL
Em vigor a partir de 1 de julho de 2019
PT - CP - 004

GAMA DE SERVIÇOS

TODOS OS PREÇOS APRESENTADOS SÃO EM EUROS (€)

SERVIÇOS EM PARCERIA	CV**	CP*	Duração
TELEVISÃO, INTERNET E TELEFONE ACN® EM PARCERIA COM A MEO			
Pacote com 2 serviços*	20	1	Até 24 meses
Pacote com 3 serviços*	30	2	
Pacote com 4 serviços* (um telemóvel)	35	3	
Pacote com 4 serviços* (dois telemóveis)	40	3	
Só TV	10	0	
Só Net	10	0	
Só linha fixa	10	0	
Só serviços móveis	5	0	
SEGURANÇA DOMÉSTICA ACN® EM PARCERIA COM A SECURITAS DIRECT			
Segurança Doméstica	20	4	Até 60 meses

* Serviços podem ser uma combinação de TV/ NET/ Linha Fixa/ Serviços móveis

O VC é 100% comissionável

Quaisquer serviços adicionais seus, ou dos seus clientes - que não são mencionados neste Plano de Compensação - não serão compensados

Os serviços que forem solicitados diretamente ao parceiro da ACN não contam para efeitos de remuneração. Para poderem contar para efeitos de remuneração, os serviços têm de ser solicitados através da plataforma da ACN adequada.

SERVIÇOS EM PARCERIA	Consumo anual em KWH	CV**	CP*	Bónus adicional	Duração
ENERGIA ACN® EM PARCERIA COM A ALDRO ENERGIA					
Eletricidade BTN	0 - < 5 000	0	0	0	Até 60 meses
	5 000 - < 10 000	10	1	0	
	10 000 - < 15 000	10	1	0	
	15 000 - < 20 000	15	2	0	
	20 000 - < 50 000	30	2	0	
	50 000 - < 100 000	30	3	0	
	100 000 - < 250 000	60	3	75	
	250 000 - < 350 000	80	3	100	
	350 000 - < 450 000	80	3	100	
	≥ 450 000	80	3	100	
Eletricidade BTE/MT	0 - < 5 000	0	1	0	Até 60 meses
	5 000 - < 10 000	25	2	0	
	10 000 - < 15 000	25	2	0	
	15 000 - < 20 000	30	3	0	
	20 000 - < 50 000	30	3	0	
	50 000 - < 100 000	45	3	0	
	100 000 - < 250 000	50	3	50	
	250 000 - < 350 000	80	3	100	
	350 000 - < 450 000	125	3	200	
	≥ 450 000	200	3	200	

Os serviços são 100% comissionáveis.

* Pontos-clientes (PC): um valor atribuído a cada Serviço da ACN® para efeitos de qualificação nos termos do plano de remuneração.
** Valor Comissionável (VC): um valor associado a cada serviço. As comissões são calculadas como sendo uma percentagem do Valor Comissionável.